



# Catalogue des services 2006

Le spécialiste de la stratégie & du développement de la performance commerciale



**Vos projets, Ensemble....**

- *Coaching+©*
- *Internalisation des procédures commerciales*
- *Business Process Outsourcing*
- *Gestion des compétences*

130/132 Rue de Normandie  
92400 COURBEVOIE

Siège social  
7 Route de Jumeauville  
78770 GOUPILLIERES

Téléphone : 08 72 78 82 84  
Télécopie: 01 34 87 51 73  
Messagerie : [commercial@csfo.fr](mailto:commercial@csfo.fr)  
Web: [www.csfo.fr](http://www.csfo.fr)



**PACK PROSPECTION**

Vous avez des problématiques de clientèle, un closing commercial particulièrement difficile, un déficit de clientèle, voir même un besoin particulier en lobbying.

Vous avez besoin d'une méthode de vente éprouvée sur le terrain pour vos commerciaux, et de remotiver votre force de vente au travers d'un accompagnement personnalisé.

**Prix: 299 EUR HT**

Prise de RDV pour le compte du client sur un secteur préétabli

**Prix: 599 EUR HT**

Externalisation totale de la prestation RDV

Réf: PCKP

Offres soumises à conditions

**PACK INDUCTION**

Vous placez la gestion des compétences au cœur de votre stratégie d'entreprise. Vous voulez véhiculer l'excellence de votre savoir-faire dès les premiers pas dans l'entreprise. Vous voulez remettre les « clés du succès » à chaque nouveau collaborateur. Vous voulez capitaliser sur les compétences internes de l'entreprise.

**Prix: 8 800 EUR HT**

(audit, étude et remise du programme intégration personnalisé)

**Prix: 4 700 EUR HT**

(déploiement du programme d'intégration sur le site client pendant 4 demi journées)

Réf: PCKI

Offres soumises à conditions

Pour tout renseignement: 08 72 78 82 84



## TABLE DES MATIÈRES

<b>1- Les offres de services internalisées pour les DRH &amp; services de Formation</b>	<b>P3</b>
<b>2- Notre offre spéciale découverte</b>	<b>P4</b>
<b>3- Les offres de services internalisées pour les Directions Commerciales</b>	<b>P5</b>
<b>4- Notre offre spéciale découverte</b>	<b>P6</b>
<b>5- Les solutions de « Business Process Outsourcing » pour les DRH et services de Formation</b>	<b>P7</b>
<b>6- Les solutions de « Business Process Outsourcing » pour les Directions Commerciales</b>	<b>P8</b>
<b>7- Description des prestations détaillées CSFO</b>	<b>P9</b>

Pour tout renseignement: 08 72 78 82 84

## LES OFFRES DE SERVICES INTERNALISEES

### Les offres spéciales Ressources Humaines et Formation

Vous avez un projet de recrutement ? Confiez le nous ! Nous vous apportons une solution packagée, économique, avec des services d'accompagnement sur mesure.



### Nos solutions internalisées:

- Recrutement de vos forces commerciales
- Gestion de la procédure d'intégration des nouveaux entrants
- Déploiement de la formation d'intégration des nouveaux entrants
- Coaching+© des collaborateurs pendant la période d'essai

Le Coaching+© est une méthodologie unique, propriétaire et éprouvée de développement commercial. Il consiste en un accompagnement physique, factuel et psychologique, sur une durée limitée, visant à accompagner, développer et concrétiser la performance commerciale, la motivation et le développement professionnel d'un individu ou d'un groupe.

Notre tarification Recrutement est positionnée parmi les plus faibles du marché. Prix: Nous consulter

**Qui mieux que CSFO, spécialiste en stratégie et coaching+ commercial pour recruter vos talents commerciaux!**

Pour tout renseignement: 08 72 78 82 84

### **PACK ACCOUNT PLANNING**

Vous souhaitez gérer les cycles de ventes complexes de votre organisation commerciale. Vous souhaitez mettre en place une méthode fiable, opérationnelle et efficace.

**Prix: 3 490 EUR HT**

**Réf: PCKAP**

**Offre soumise à conditions**

### **PACK GOUVERNEMENT**

Vous souhaitez travailler de manière plus efficace avec le secteur public, ou vous voulez créer une sectorisation Public au sein de votre organisation commerciale.

**Prix: 6 EUR / MOIS**

**(abonnement 1 an avec facturation terme à échoir -  
Réception des appels d'offres à partir de critères de  
sélection**

**Prix: 2 620 EUR HT**

**Offres soumises à conditions**

### **PACK COACHING+©**

Pierre angulaire de toutes nos prestations commerciales. Vous cherchez une solution d'accompagnement personnalisée, efficace et opérationnelle, pour améliorer la rentabilité de vos équipes commerciales. Vous souhaitez une véritable implication de votre partenaire et au-delà de tout discours, vous voulez des résultats probants. CSFO propose une

**Prix: SUR DEVIS**

**Rémunération fixe et rémunération variable sur la  
croissance obtenue**

**Signature d'un contrat de prestation avant toute  
prestation**

**Réf: PCKCC**

**Offre soumise à conditions**

**PACK STRATEGIE**

Vous avez une problématique commerciale particulière, vous souhaitez la soumettre à un expert commercial, et vous souhaitez des solutions de résolution concrètes, opérationnelles et engageantes. Vous voulez aller plus loin dans le processus stratégique de votre entreprise, et vous voulez déléguer partiellement ou totalement vos problématiques commerciales.

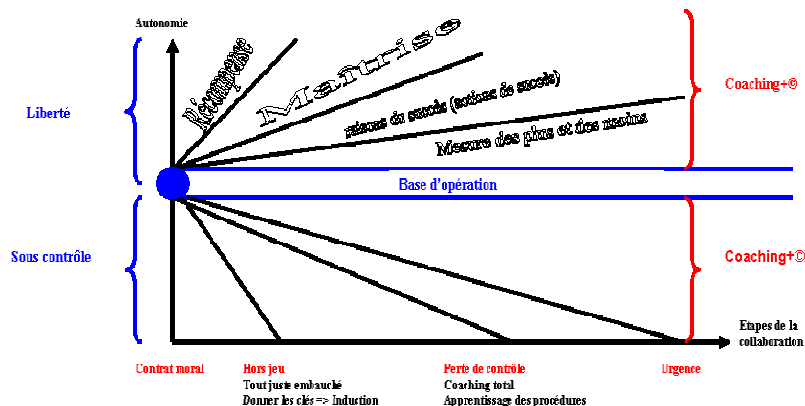
**Prix: A partir de 5 250 EUR HT**  
**Réf: PCKSC**  
 Offre soumise à conditions

**PACK OUTSOURCING COMMERCIAL**

Vous placez vos forces commerciales au cœur de votre stratégie d'entreprise. Vous avez un projet de recrutement et vous souhaitez le confier à un expert de la relation commerciale. Vous réfléchissez à la mise en place de personnels commerciaux externalisés dans votre organisation et vous avez besoin de conseil. Vous cherchez une solution pour alléger vos bilans et vous ne voulez plus vous soucier des plans de rémunération des commerciaux.

**Prix : 1 800 EUR HT**  
 (frais de traitement)  
**8% du salaire recruté**  
 (package brut annuel à 100%)  
 Délégation de personnel: Nous consulter  
**Réf: PCKOC**  
 Offre soumise à conditions

Pour tout renseignement: 08 72 78 82 84



**Schéma d'une collaboration en entreprise**

**Prix 8 990 EUR HT**  
**Facturation mensuelle possible pendant les 3 mois de période d'essai**  
**Vous économisez tous les frais de recrutement !**  
**Offre valable pour toute commande passée avant le 31/12/2006**  
**REF: PCKDRHOS**

Recrutement d'un collaborateur commercial, et coaching+ pendant les trois premiers mois du collaborateur. Présence avec le commercial 8 heures par semaine en deux fois 4 heures. Remise d'un rapport de compétences à l'issue de la période.

**Notre tarification reste identique quel que soit le type de profil recherché !**  
**N'hésitez plus, et contactez nous!**

\*: Pour toute première commande chez CSFO

## LES OFFRES DE SERVICES EXTERNALISEES

### Les offres spéciales Directions Commerciales

Vous avez des projets de croissance ? Confiez le nous ! Nous vous apportons des solutions packagées, concrètes et nous nous rémunérons sur le résultat !



### Nos solutions internalisées:

- Audit d'organisation, de stratégie commerciale
- Mise en œuvre commerciale
- Account Planning
- Développement du secteur Public
- Coaching+©

Le Coaching+© est une méthodologie unique, propriétaire et éprouvée de développement commercial. Il consiste en un accompagnement physique, factuel et psychologique, sur une durée limitée, visant à accompagner, développer et concrétiser la performance commerciale, la motivation et le développement professionnel d'un individu ou d'un groupe.

Nous sommes présents à vos côtés chez vos clients et prospects

**Notre résultat est garanti, nous nous rémunérons sur le résultat!**

Pour tout renseignement: 08 72 78 82 84

## LES SOLUTIONS DE BPO « BUSINESS PROCESS OUTSOURCING »

### Les offres spéciales Directions Commerciales

Vous manquez de temps, de ressources, pour tout faire ? Confiez nous la réalisation de vos projets stratégiques ! Nous prenons en charge vos dossiers comme s'ils étaient nôtres et nous nous rémunérons sur la croissance de vos ventes.



### Nos offres de Business Process Outsourcing

- Délégation commerciale
- Mise en œuvre stratégique
- Prospection commerciale
- Reportings
- Lobbying haut niveau (plans de comptes)
- Instrumenter les réponses aux appels d'offres

**Nous nous rémunérons sur les bénéfices que vous avez retiré de l'externalisation du processus commercial !**

Pour tout renseignement: 08 72 78 82 84

## LES SOLUTIONS DE BPO « BUSINESS PROCESS OUTSOURCING »

### Les offres spéciales Ressources Humaines et Formation

Vous souhaitez externaliser tout ou partie de vos ressources commerciales ? Contactez nous ! Nous vous apportons une solution packagée et unique sur le marché.



### Nos offres de Business Process Outsourcing

- Délégation commerciale
- Programme d'intégration
- Coaching+©

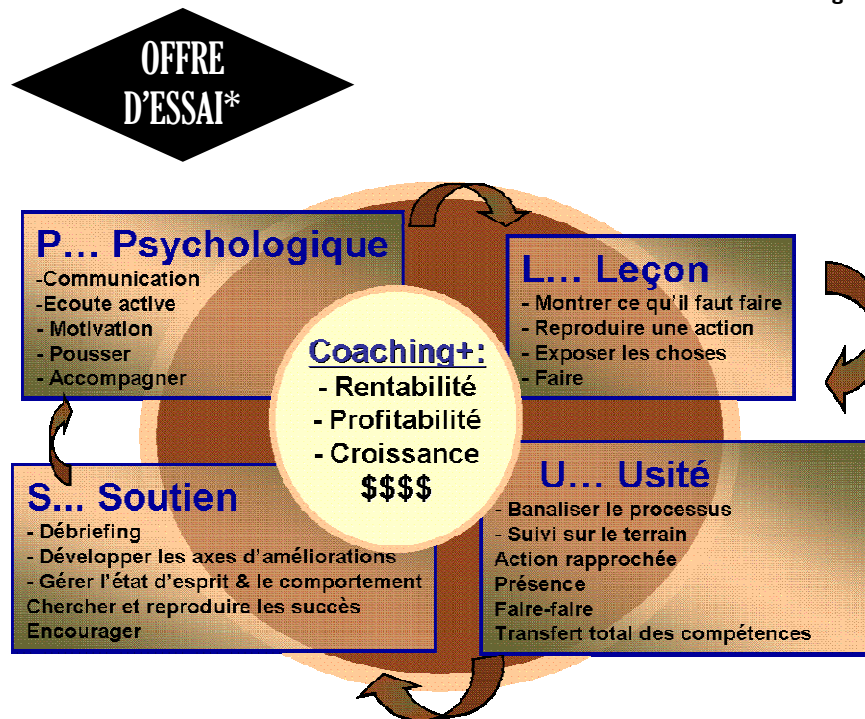
Le « Business Process Outsourcing », ou encore BPO, consiste en l'externalisation de tout ou partie du process commercial dans les entreprises au travers des offres qui interagissent sur tout le cycle commercial de l'entreprise (mise en œuvre déléguée, prospection, prise de RDV, et/ou management de RDV, recherche de clientèle, management des outils d'analyse, de mesure et de contrôle, etc. ..)

CSFO interagit sur toutes les étapes du cycle de collaboration en entreprise.

**Nous avons le meilleur positionnement pour vos problématiques de BPO commerciaux!**

Pour tout renseignement: 08 72 78 82 84

**CSFO**



### La méthodologie Coaching+©

Prix 6 900 EUR HT

Facturation mensuelle possible pendant 3 mois (2 300 EUR HT / mois)

**Vous ne payez que les frais de représentation !  
Offre valable pour toute commande passée avant le**

31/12/2006

REF: PCKDCOS

Coaching+© pendant 1 trimestre d'une équipe de 3 commerciaux. Présence avec l'équipe 6 heures par semaine en deux fois 3 heures. Remise hebdomadaire des prévisions de ventes. Remise d'un rapport de fin de prestation au client.

**Solution idéale pour booster vos ventes de fin d'année !  
N'hésitez plus, et contactez nous!**

\*: Pour toute première commande chez CSFO