

sera présent au salon APC

**« Guider les entreprises et les hommes
vers la performance »**

**3, 4 et 5 avril 2007
Espace Charenton Paris 12^{ème}**

Stand B14

**Invitation à la conférence
« Concrétiser la performance commerciale
grâce à Coaching+© »
mercredi 4 avril 2007 à 15 heures
Espace Charenton, Paris 12^{ème}**



CSFO est le seul expert des procédures commerciales opérationnelles qui interagit à toutes les étapes de collaboration commerciale en entreprise. CSFO accompagne, développe et concrétise la performance commerciale avec Coaching+©, une méthode de vente inédite et novatrice

Le salon APC en partenariat avec HEC : « Guider les entreprises et les hommes vers la performance ».

C'est sur ce thème que s'ouvrira la seconde édition du salon de l'Accompagnement Professionnel des Compétences. Fort d'avoir réunis l'an passé 50 exposants et près de 2000 visiteurs, l'évènement anciennement dénommé salon coach'In, renouvelle l'expérience en élargissant son champ d'action à la gestion des compétences et au développement des qualités managériales, permettant à CSFO d'exposer dans le cœur de cible de son métier : le développement de la performance commerciale et managériale, grâce à Coaching+©.

« Notre vocation même est de faire profiter à toute entreprise, sans distinction de taille ou de chiffre d'affaires, de l'expérience et de l'expertise CSFO en matière commerciale, en plaçant la communication, la gestion des compétences, et le succès commercial au cœur des fondamentaux des entreprises », précise **Priscillia Rossi-Laurent**, Fondatrice et Directrice Générale de CSFO.

Prestation

CSFO sera présent du 3 au 5 avril 2007.

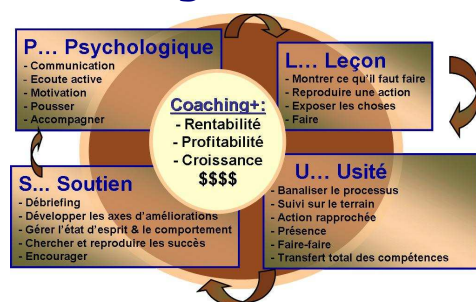
Le stand CSFO, B14, est l'un des principaux stands du salon APC. Retrouvez nous à l'espace Gestion des Compétences dans un stand de 10 m².

Toute l'équipe CSFO accueille les visiteurs et Priscillia ROSSI-LAURENT, Directrice Générale sera présente pendant les 3 jours pour répondre à toutes vos questions.

Conférence

Mercredi 3 avril de 15 heures à 16 heures, Priscillia ROSSI-LAURENT animera la conférence « Concrétiser la performance commerciale grâce à Coaching+© » et répondra à toutes vos questions lors d'un débat autour de l'amélioration de la performance des équipes commerciales et d'encadrement.

Coaching+©



Coaching+© est une méthode de vente opérationnelle et d'accompagnement managérial qui révolutionne les techniques de vente traditionnelles.

Le seul objectif de **Coaching+©** est d'augmenter la profitabilité, la croissance et la rentabilité dans les entreprises en travaillant sur deux axes essentiels :

1- La méthode de vente

2- Les comportements managériaux

Coaching+© se déploie de façon opérationnelle et consiste en un accompagnement psychologique, physique et factuel, sur une durée limitée, pour accompagner, développer et concrétiser la performance, la motivation et le développement professionnel d'un individu ou d'une équipe commerciale.

Invitations

Pour retirer vos invitations au salon APC et/ou à notre conférence :

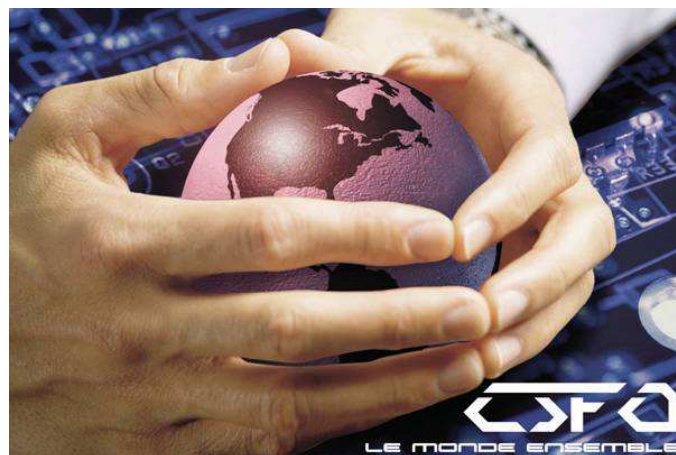
- Téléphone : 01 55 70 29 60, Demandez Julie VALLON
- Courriel : presse@csfo.fr
- Internet : http://www.csfo.fr/index_fichiers/Invitation_salon_APC.htm

Présentation de la fondatrice de



Coaching+© a été fondé par **Priscillia ROSSI-LAURENT**, directrice générale de CSFO. A 33 ans, elle affiche une expérience de 15 ans dans les plus grandes organisations commerciales du domaine hyper concurrentiel de l'informatique. Elle débute chez IBM et devient la première femme ingénieur d'affaires de sa région chez un distributeur leader du marché où elle fait ses armes sur le terrain. Elle collabore ensuite chez General Electric, Compaq ou Dell pour qui elle double le chiffre d'affaires sur son segment de marché en un an.

Partout sa méthode différente et ses résultats imposent le respect dans un monde traditionnellement dominé par les hommes. En 2005, elle quitte son poste de directeur commercial et écrit sa propre méthode de vente et d'accompagnement des compétences : **Coaching+©**, basée sur ses propres succès. Elle poursuit désormais l'objectif d'imposer sa méthode comme un outil de référence au service des organisations commerciales des entreprises.

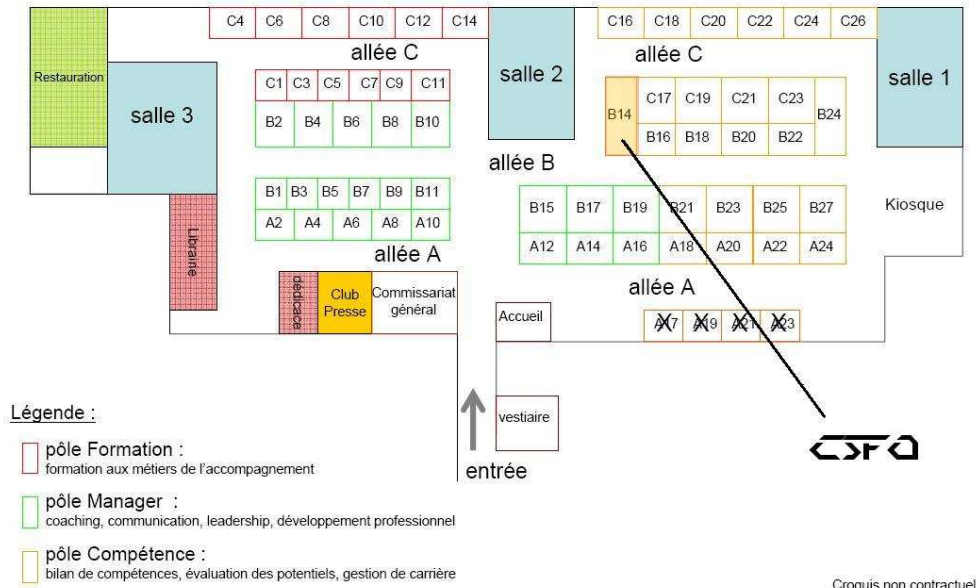


Coaching & sales Force Organization
130/132 Rue de Normandie
92400 COURBEVOIE

Contact Presse : Béatrice
Téléphone : 01 55 70 29 60
Télécopie : 01 55 70 04 25
Messagerie : presse@csfo.fr

Annexes

Salon APC 2007 – PLAN D'IMPLANTATION



Croquis non contractuel

Plan d'accès

