



Pack Prospection



Coaching & Sales Force Organization
130/132 Rue de Normandie
92400 COURBEVOIE

Téléphone : **08 72 78 82 84**
Télécopie : 01 34 87 51 73
Messagerie : commercial@csfo.fr

La détection de tous vos futurs projets

La gestion de vos cycles de ventes complexes

La création ou l'élargissement de votre clientèle

Vous souhaitez améliorer votre rendement commercial ?

Nous sommes tous confrontés à des problématiques de clientèle; que ce soit dans l'approche d'un compte en particulier, ou dans la création et/ou l'élargissement d'un portefeuille clients.

Nous avons aussi des soucis au sein même de notre équipe de vendeurs dans la gestion des rendez-vous sur le terrain et dans le closing des affaires.

Nous cherchons une méthodologie fiable chez nos clients qui nous permette de nous garantir des rendez vous dits « utiles » et de gagner plus de dossiers.

Votre organisation commerciale est confrontée à de nombreux soucis qui vous détournent de vos objectifs de croissance de chiffre d'affaires:

- **Gestion de l'outil téléphone**
- **Structuration des rendez vous**
- **Closing commercial**
- **Détection de projets**
- **Besoin particulier en lobbying**
- **Gestion des cycles de ventes complexes**
- **Manque de clientèle et/ou de partenariats**
- **Création de clientèle**
- **Pénétration d'un nouveau marché**
- **Manque de ressources**

CSFO vous apporte la solution idéale en externalisant complètement le processus de prospection.

Nous prenons en charge votre problématique comme si elle était nôtre.

Nous vous garantissons le résultat car nous ne nous rémunérons que sur le résultat.

Le concept vous parait attrayant ? Et pour cause ! Vous ne prenez aucun risque !
Vous ne payez que pour le service effectivement rendu....

CSFO vous propose une formule d'accompagnement souple qui permet à toutes les entreprises de faire le bon choix:

- **Prise de rendez vous pour le compte du client sur un secteur préétabli**
- **Management du rendez vous pris avec le prospect et/ou client de l'entreprise**
- **Remise d'un compte rendu de visite au client**
- **Remise d'un rapport de suivi d'actions**

CSFO vous apporte une solution personnalisée et fiable.

Nos clients qui choisissent d'externaliser le processus du management du rendez vous sur le terrain, peuvent nous accompagner sur simple demande.

Nos clients qui souhaitent internaliser le processus de management du rendez vous, doivent également penser à des séances de coaching+© lors des premiers rendez vous.

CSFO vous accompagne au cœur de vos projets, et s'implique avec vous dans la réalisation de la structuration de votre business: VOS CLIENTS....

Notre implication est essentielle à la réalisation de vos objectifs et est indissociable de nos engagements.

Testez nous ! Vous ne serez facturés que si nous vous avons convaincu !

CSFO, Vos projets ensemble, Le monde ensemble ...